



In unserem Team ist noch Platz!

geoCapture ist eines der führenden Unternehmen für Softwarelösungen für mobile Profis in Deutschland, Österreich, der Schweiz und den Niederlanden. Zum Portfolio gehören mobile Zeiterfassung, GPS-Ortung für Fahrzeuge und Werkzeuge, Tourenplanung und Fuhrparkmanagement. Mittlerweile ist geoCapture bei mehr als 3.000 Kunden im Einsatz.

Unsere Produkte erfreuen sich großer Beliebtheit, deshalb sind wir ständig auf der Suche nach motivierten Mitarbeitern. Wir suchen zu **sofort** und in Vollzeit einen

Junior Account Manager (m/w/d)

AUFGABEN

- Betreuung von Neu- und Bestandskunden
- Angebotserstellung und -bearbeitung
- Auftragserstellung und -bearbeitung
- Ausarbeitung kundenspezifischer Lösungen
- Produktpräsentationen online
- Terminabsprachen für den Außendienst
- Unterstützung des Vertriebsteams

FÄHIGKEITEN

- abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Berufserfahrung im Vertrieb wünschenswert
- eigenverantwortliches und selbstständiges Arbeiten
- Zuverlässigkeit und Verantwortungsbereitschaft
- technisches Interesse
- routiniert in MS Office Lösungen
- kommunikationsstark und teamfähig
- Spaß an neuen Aufgaben
- Idealerweise gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

BENEFITS

- betriebliche Altersvorsorge
- Jobrad
- Massagen
- regelmäßige Schulungen
- Bonuszahlungen
- Tankgutscheine
- Mobiltelefon
- freie Getränke
- ggf. Firmenfahrzeug
- modernes Arbeitsumfeld
- flexible Arbeitszeiten
- regelmäßige Firmen-Events

Unser Ziel ist es in den nächsten Jahren weiter zu wachsen. Wachsen Sie mit uns!
Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann sollten wir Sie kennenlernen!

Senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen inkl. Gehaltswunsch und frühestmöglichem Eintrittstermin

Per Mail an: **bewerbung@geocapture.de**

Ansprechpartner: **Alexander Pfaffenrot**